



DESCRIPCIÓN DEL PUESTO

Título del Puesto	Agente de Seguros Exclusivo de Crédito
Entidad	Coface Sucursal en España
Ubicación	Zona Alava y Bizkaia

MISIÓN

Reportando al Director Territorial contribuye a la misión de la comercialización del conjunto de productos y servicios ofrecidos por Coface en la zona de influencia de la Dirección Territorial.

PRINCIPALES RESPONSABILIDADES

Crea tu Propio Negocio con nuestro apoyo y asegura tu futuro:

Descripción Empresa:

El Grupo Coface, líder mundial en seguro de crédito, ofrece a empresas de todo el mundo soluciones para protegerlas contra el riesgo de impago de sus clientes, tanto en el mercado nacional como en exportación.

- Nuestra misión es contribuir a que las empresas puedan realizar más ventas y más seguras, mediante la buena gestión del riesgo de impago.
- Nuestro objetivo es ser la aseguradora de crédito más ágil de la industria.
- Nuestros valores: Orientación al cliente, Experiencia, Coraje y Responsabilidad, Colaboración, Integridad.

Características:

De la mano de una Compañía Líder en el Seguro de Crédito reorienta tu vida profesional y diseña tu propio negocio.

Desde la constitución de Coface en España como Aseguradora de Crédito hace 20 años nuestro crecimiento ha sido continuo. Para proseguir con este crecimiento, reforzamos nuestra Red Comercial para estar más cerca de nuestros potenciales.

Si consideras que tienes una verdadera vocación comercial, estás orientado/a a conseguir resultados y trabajar por objetivos, y muestras ambición de desarrollo económico y profesional, te invitamos a formar parte de nuestro equipo.

Queremos que nuestro éxito sea también el tuyo. [¿Contamos contigo?](#)

FORMACIÓN

- Valorable Licenciatura en Administración de Empresas o Económicas.



EXPERIENCIA, CONOCIMIENTOS y REQUISITOS REQUERIDOS

- Imprescindible experiencia en la comercialización de productos para empresas, en Entidades Financieras o Sector Seguros.
- Conocimiento del tejido empresarial de la zona.
- Manejo Avanzado del paquete Office
- Imprescindible vehículo propio
- Disponibilidad para viajar

COMPETENCIAS REQUERIDAS

- Altísima Orientación a Resultados y Proactividad.
- Fuerte vocación comercial
- Carácter emprendedor y disciplinado
- Habilidades de comunicación y negociación

CONDICIONES

- Contrato mercantil.
- Apoyo constante por el equipo de la Dirección Territorial para la gestión comercial, formación sobre productos y técnicas de venta.
- Apoyo material y económico por parte de la Compañía para el desarrollo y la consolidación de su actividad.